

Sponsoren van RWL Wolves

Sponsoring speelt een cruciale rol in het functioneren en de groei van onze vereniging. Het stelt ons in staat om onze leden te voorzien van de juiste faciliteiten, trainingen en evenementen. Zonder de financiële steun en middelen van sponsors wordt het voor ons lastig om onze ambities waar te maken en de sport toegankelijk te houden voor iedereen.

Voor bedrijven biedt sponsoring van een sportvereniging echter niet alleen de kans om een positieve maatschappelijke bijdrage te leveren. Het biedt ook strategische voordelen, zoals het vergroten van naamsbekendheid, het versterken van de merkwaarde en directe zichtbaarheid binnen een nationaal publiek.

Met dit document geven we inzicht in de verschillende vormen van sponsoring die mogelijk zijn, en hoe onze vereniging en de sponsor hier gezamenlijk van kunnen profiteren. In overleg kunnen ook andere opties besproken worden.

Alle sponsors krijgen:

- Logo en link naar de bedrijfswebsite op de website van de sportvereniging.
- Vermelding in sociale media-posts als sponsor van de vereniging (minstens 1x per jaar).

Voordelen voor bedrijven:

- Positieve zichtbaarheid in de lokale en nationale lacrosse gemeenschap.
- Mogelijkheid om maatschappelijke betrokkenheid te tonen.
- Direct contact met de leden en supporters van de sportvereniging.

Vormen van sponsoring

1. T-shirt/tenuesponsoring

- **Bedrag:** €500 eenmalig
- **Wat krijgt de sponsor:**
 - Bedrijfslogo op de rug of mouw van de teamshirts.
 - Vermelding als hoofdsponsor op de website en sociale media van de club (alleen het 1e jaar).
 - Foto's van het team met het logo voor promotiedoeleinden.

2. Banner/Spandoek bij wedstrijden

- **Bedrag:** €250 per seizoen (totaal 12 wedstrijden en een play-offs weekend)
- **Wat krijgt de sponsor:**

- Een gepersonaliseerde banner (geleverd door de sponsor of door de club tegen meerprijs) op een prominente plek tijdens wedstrijden.
- Vermelding op de teamfoto die tijdens de wedstrijden worden gemaakt.

3. Sponsoring van de gameday

- **Bedrag:** €75 per gameday óf €125 voor beide gamedays
- **Wat krijgt de sponsor:**
 - Naam van het bedrijf als wedstrijdsponsor in de aankondigingen en tijdens het toernooi
 - Mogelijkheid om flyers of ander promotiemateriaal uit te delen of uit te laten delen tijdens de wedstrijd.
 - Een gepersonaliseerde banner (geleverd door de sponsor of door de club tegen meerprijs) op een prominente plek tijdens de gameday.

4. Trainingsmateriaal-sponsoring

- **Bedrag:** €150 per seizoen
- **Wat krijgt de sponsor:**
 - Bedrijfslogo op nieuw trainingsmateriaal, zoals de tas of hesjes.
 - Vermelding op de website als materiaalpartner.
 - Vermelding op social media-posts over trainingen als materiaalpartner.

5. Toernooisponsoring

- **Bedrag:** €150 per toernooi
- **Wat krijgt de sponsor:**
 - Bedrijfslogo op toernooiposters en promotiemateriaal.
 - Een banner of tafelstand bij het toernooi (geleverd door de sponsor of tegen meerprijs).
 - Mogelijkheid om flyers of ander promotiemateriaal uit te delen of uit te laten delen tijdens het toernooi.
 - Vermelding als toernooisponsor op sociale media en tijdens het toernooi.

6. Website-/social media-sponsoring

- **Bedrag:** €50 per seizoen
- **Wat krijgt de sponsor:**
 - Logo en link naar de bedrijfswebsite op de homepage van de sportvereniging.
 - Vermelding in sociale media-posts als sponsor van de vereniging.

7. Bijdrage aan clubactiviteiten

- **Bedrag:** €50 per activiteit
- **Wat krijgt de sponsor:**

- Bedrijfslogo op promotiemateriaal van een specifieke clubactiviteit, zoals een familiedag of feestavond.
- Mogelijkheid om een korte presentatie of pitch te houden tijdens de activiteit (indien van toepassing).

8. Sponsoring geen-geldbedrag

Er kan sprake zijn van sponsoring, waar geen geldbedrag tegenover staat. Een voorbeeld is een tandartspraktijk die korting geeft op op-maat-gemaakte bitjes, in ruil voor vermelding op de website/ banner tijdens een wedstrijddag. In het geval van deze sponsoring wordt met het sponsorbedrijf gekeken wat de mogelijkheden zijn en wat het bedrijf in ruil hiervoor wil ontvangen.

9. Aanvullende opties

- **Sponsorpakket:** Combineer meerdere opties voor een aangepast bedrag (bijvoorbeeld €600 voor zowel shirtsponsoring als een banner).
- **Flexibele bijdragen:** Bedrijven kunnen met kleinere bedragen bijdragen aan algemene kosten, met naamsvermelding op een gezamenlijke sponsorlijst.